



欢迎扫码微信公众号
QQ群：389267506



益泰学院培训课程 QQ 群讨论记录

作者：郭裕，益泰学院资深老师，18610276691，欢迎联系 SAP 培训，项目等事宜。

电邮：yitaiedu@yitainfo.com

网站：<http://www.yitai.edu.com>

论坛：<http://www.sap-forum.net> (SAP 中文论坛)

益泰学院上海本部地址：上海宝山区陆翔路 111 弄 2 号绿地公园广场 611 室-612 室

目录

益泰学院培训课程 QQ 群讨论记录.....	1
1. 目的.....	2
2. SAP BPC 预算和合并课程咨询记录.....	2

1. 目的

为了提高潜在学习者的课程咨询的效率，对每位来咨询课程的潜在的学员的 QQ 问题，和我的解答进行记录，方便后续其他咨询者参考，所以进行收集整理成文档，这些对话，一般反应了：

1. 潜在学员的所关注的问题点，对课程，价格，或者学习方式，课程质量等各个方面；
2. 潜在学员的背景，在 SAP 领域的所具有的基础；
3. 我们对潜在学员所关心问题的解答。

2. SAP BPC 预算和合并课程咨询记录

今天的咨询者，具有 5 年的 SAP FICO 的工作经验。他是最初通过参加 SAP FICO 培训还入行。对培训还是较为认可，不拒绝。作为老师的我感到高兴。详细咨询过程如下：

不死鸟 2017/5/23 16:32:28

这个BPC课程要学多久，学费多少？

sydongsun 2017/5/23 17:23:32

一般的人非全职学习的，学习大约三个月

sydongsun 2017/5/23 17:24:17

晚上都可以学习一共60节到70节课。

sydongsun 2017/5/23 18:50:17

预算1.5万，合并2万。

不死鸟 2017/5/24 7:16:06

一节课多长时间？

sydongsun 2017/5/24 8:26:49

大约30分钟，信息量大

sydongsun 2017/5/24 8:27:24

通常学习者需要3个小时消化和练习

不死鸟 2017/5/24 8:29:20

嗯嗯

不死鸟 2017/5/24 8:29:37

我当初入行FICO，也是通过培训的

不死鸟 2017/5/24 8:29:42

确实要花很多时间

不死鸟 2017/5/24 8:30:55

像我这种5年FICO，去学BPC，应该不难吧

sydongsun 2017/5/24 9:08:53

一点都不难。

sydongsun 2017/5/24 9:09:15

业务你懂，sap学习方法你也会

sydongsun 2017/5/24 9:10:00

我又是这个领域有很好实际项目经验，也善于培训人，完美条件组合

不死鸟 2017/5/24 9:10:50

一个项目经验的BPC顾问，一般能卖多少钱，FREE的

sydongsun 9:27:01

差距很大，从1800-3500都有。

sydongsun 9:27:29

看面试能力，做项目能力，是否是项目的顾问顾问（其实很多项目本来这种顾问都不多）。

不死鸟 9:29:30

我几年去深圳做的一个项目，他们的BPC都是要我兼做的，不过只需要做报表合并

不死鸟 9:29:37

他们的合并也很简单

sydongsun 9:29:45

低于1800每天的顾问，就要加强自己的能力提升。因为不是市场通常的顾问。

sydongsun 9:30:06

看面试能力，做项目能力，是否是项目的骨干顾问（其实很多项目本来这种顾问都不多）。

不死鸟 9:30:11

现在FICO的行情很不好

sydongsun 9:30:22

目前的fico的价格大致多少呀？

不死鸟 9:30:29

我今年找的，都是1.2-1.4的

sydongsun 9:30:42

你所了解的，项目能做，面试能过，客户好评。

不死鸟 9:30:44

我现在在石化项目，只有1.2，不过好轻松

sydongsun 9:31:37

你找的项目比较特殊，都是对人的要求不高的。项目周期很长，需要大量顾问，中间的环节比较多。类似于石化，神话都是这一类的。

不死鸟 9:31:41

我考虑下哈，如果确实要转BPC的话，就在你这里培训

sydongsun 9:31:41

神华。

不死鸟 9:32:06

我有个朋友，10年多的，在万科，也才1.7

sydongsun 9:32:08

所以价格上不去。但是1.2每天还是太少了点。

不死鸟 9:32:23

他每天加班到10点后

不死鸟 9:32:30

嗯嗯，我也觉得少

sydongsun 9:32:31

FICO的正常的都是在1.4-2.5每天的价格。

不死鸟 9:32:50

不过我外部实施经验只有不到3年，其他的都是运维的

不死鸟 9:32:55

所以也谈不上价钱

sydongsun 9:33:02

恩。明白。

sydongsun 9:33:18

所以多积累经验 and 面试能力，慢慢来也是可以的。

不死鸟 9:33:57



sydongsun 9:37:48

要多提高面试能力。很多项目的价格还是可以的。SAP FICO的中位数1.7K的还是很多的。

不死鸟 9:51:22

我今年参加的面试，除了前面2个好久没面试怯场外，其它的都过了

不死鸟 9:51:34

但是我自己的年限确实比较少

sydongsun 9:52:59

恩。是的。慢慢来，你还有很好的价格空间提升，比我们这种，没有价格上涨空间，反而价格有时候不保，你是更开心的。

不死鸟 9:54:15

我也做不了几年SAP了

不死鸟 9:54:19

不能老是打工的

sydongsun 9:54:21

为何？

不死鸟 9:54:38

想自己出去创业呗、、、

sydongsun 9:54:53

明白。现在很多资深的sap顾问，实现了财务自由之后，有其他投资的。比如房产，创业。

sydongsun 9:55:09

我就是把培训搞起来，另外的是大力投资房产。

不死鸟 9:55:28

嗯嗯

不死鸟 9:55:33

我还是比较相信培训的

不死鸟 9:55:41

我自己就是靠培训入行的

sydongsun 9:55:47

工资收入只是一部分。

不死鸟 9:56:06

我参加培训班的那批有5个人，结果就2个人进入SAP了

sydongsun 9:56:14

是的。SAP没有培训，自己去研究，要么这些人本身能力很强。否则需要的时间太漫长了。

不死鸟 9:56:21

嗯嗯

不死鸟 9:56:38

花钱买个机会，其实很值得

sydongsun 9:56:49

可惜，另外三个为何不能进入SAP行业呀。可以从内部做起也是可以的。

sydongsun 9:57:15

也许可能他们找到了比SAP更好的工作和行业了。

不死鸟 9:57:22

不是

不死鸟 9:57:28

是因为他们自己不坚持啊

sydongsun 9:57:33

恩。

不死鸟 9:57:55

他们现在，月薪过万的，一个都没有

不死鸟 9:58:04

肯定是比不上SAP的

sydongsun 9:59:58

有机会，让他们联系下我。我给他们做一些面试辅导，短周期的能力提升培训。

我也许可以帮他们入行SAP。进项目第一个月我会提供一些必要的技术支持。

不死鸟 10:00:40

他们嘛，就算了

不死鸟 10:00:52

如果我有朋友想转BPC的话，我会推荐给你的

不死鸟 10:01:07

都过了5年多了

sydongsun 10:02:24

恩。估计都忘记了干干净净的。五年前学习fico真的还算很好的。遇到了一个好的行业，但是不够好运气，又放弃了。

不死鸟 10:02:34

是的

不死鸟 10:02:42

5年前也算是赶上了个末班车了

不死鸟 10:02:59

现在有朋友想做SAP，我其实都不推荐了

sydongsun 10:03:52

现在也不算太迟。2008年的很多人对sap也感觉没有希望。最近德国工业4.0，中国制造2025，很多工厂都需提高信息化和自动化水平。

sydongsun 10:04:12

对年轻人还是可以的。

不死鸟 10:04:30

但是有钱能上SAP的，都差不多上了

sydongsun 10:05:09

不，其实企业都是不断变化的。很多企业上了sap的，维护和新变化需求的项目更多。

sydongsun 10:05:30

比如宝马，联想这种的，大约10多年前就上了sap，但是顾问需求一直存在。

不死鸟 10:06:15

优化的项目都比较难做

不死鸟 10:06:24

新人进去压根做不了

sydongsun 10:06:30

也体现顾问的价格。

sydongsun 10:06:31

是的。

不死鸟 10:07:00

说不定人家的关键用户，都比初级顾问牛

sydongsun 10:08:22

这也算正常，很多项目甲方顾问也很厉害了。但是还是需要乙方，甲乙双方合作。

不死鸟 10:08:51

是的

sydongsun 10:20:52

我遇到很多项目的甲方，做sap的时间都比我长，比如~~某某~~，2002年上SAP。还有一些公司2000上SAP的，他们的内部顾问从那个时候就开始做sap，但是在内部也有牛人，也有很多对sap很了解，但是不想自己干活，因为做多做少差别不大。做的多还被人抱怨的多。所以最理想的还是找外部实施公司来做项目。他们监理。

sydongsun 10:21:11

当然很多项目，还是他们自己做，这是主流。

不死鸟 10:28:18

有些内部的，如果没有做过外部实施的话，虽然时间很长，其实水平也就那样

sydongsun 10:28:58

是的。很多SAP内部顾问，和SAP外部顾问，是一个鸿沟。很多人永远做内部。

sydongsun 10:29:56

很多甲方内部的企业的SAP内部运维，甲方企业待遇也很好没有动力出来做需要出差的工作，年龄大了更加不愿意出来了。

不死鸟 10:30:09

是的

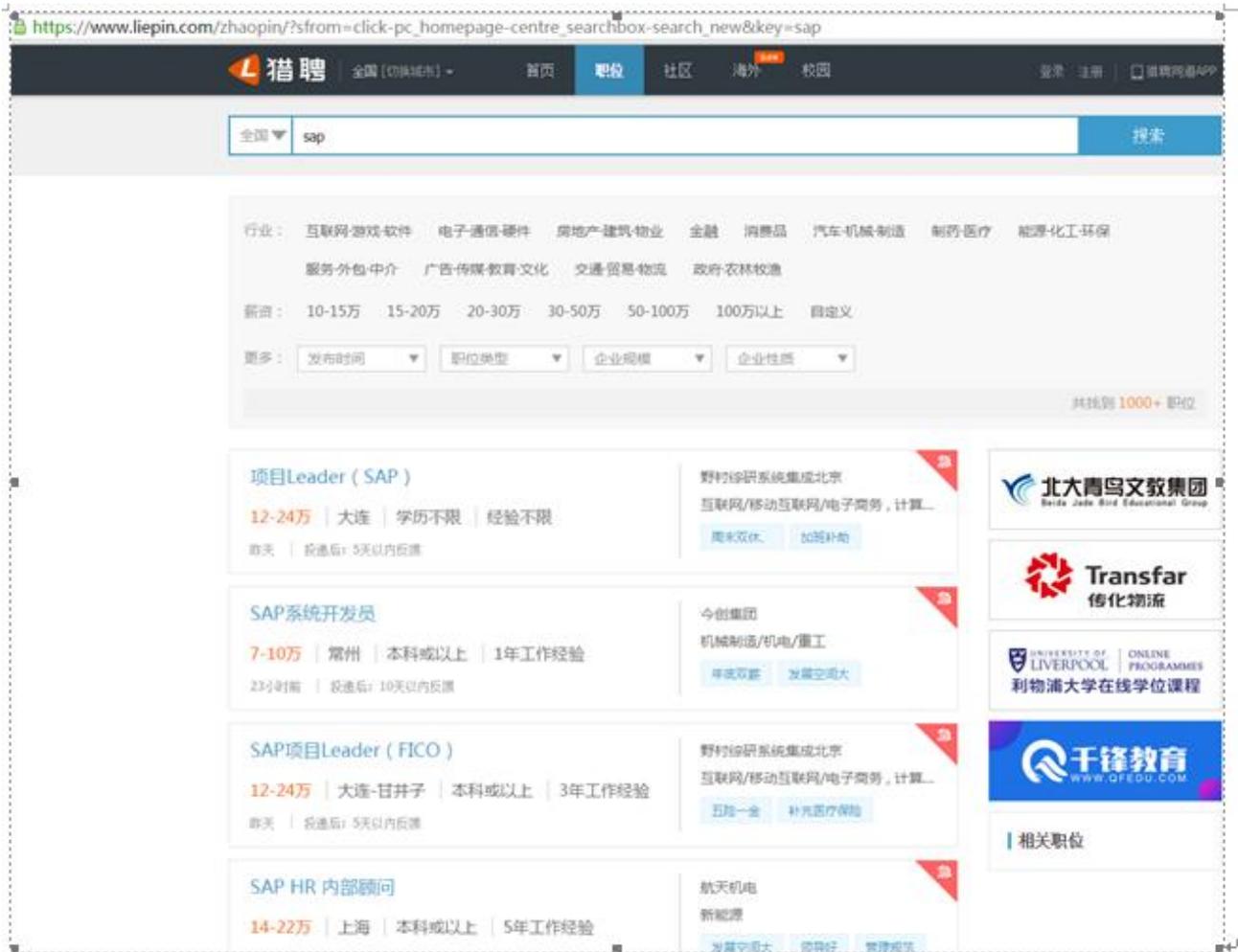
不死鸟 10:30:18

有些外企的待遇也凑合

sydongsun 10:31:08

是的。很多外企，上海这边的给SAP技能好的。价格一点也不低于自由顾问。综合下来还更好。没有出差，没有收款压力，福利更好。

老师后记：其实很多甲方给的薪水待遇其实还是很不错的。比如在专门招聘入职的猎聘网上查询看到掌握SAP技能的人员的薪水还是较好的。熟悉SAP的人员对大多数企业还是缺少的，因为绝大多数大学生都不了解SAP，更谈不上付费参加SAP的培训了。所以目前从事SAP的顾问工作其实很大部分的比例的人的学历教育并不好。这是行业的困境。



尤其是对大学毕业生，或者刚工作没有多少年的人转行学习 SAP 也是很好的。尤其是在德国工业 4.0 和中国制造 2025 的背景下，很多工厂启动机器人替代人的潮流，他们认为一台机器人大约 15-25 万的成本，但是可以全年无休的工作，无需社保，没有工作压力太多的郁闷的感觉。以富士康为代表的代表中国先进制造的企业，他们的老总在过去几年感到非常郁闷，他们的工作超过 60 万人的规模，为全中国提供了大量的劳动机会，但是因为劳动者的往往出现意外，别人冠以为“血汗工厂”之黑名，实在是无辜。现在他们找到了方法，就是大规模启动高智能机器人替代人的机会，大幅度减少低端简单劳动者的需求。还这一切往往需要企业有强大的 ERP 系统在背后做支撑。

还另外一方面，

应届毕业生就业调查：平均月薪4014元 三成去一线城市

时政新闻 中国新闻网 吕春荣 2017-05-24 01:04

1153 评论

分享

[摘要]什么专业的毕业生月薪最高？报告称，从不同专业来看，法学、工学、医学的毕业生实际签约月薪较高，平均值分别是5545元、4512元、4500元，同去年相比，平均实际签约月薪均有所下降。教育学、农学的毕业生实际签约月薪偏低，分别为3258元和3184元。

中新网北京5月24日电(吕春荣)又到一年毕业季，高校毕业生的就业动向再度引发关注。近日，智联招聘发布了一份有关2017年应届大学毕业生求职情况的调查报告。数据显示，2017年应届毕业生平均签约月薪为4014元，从地域来看，签约在一线城市的应届毕业生占比最高，达到33.5%。



大学生就业有啥新趋势？

——近一成应届毕业生选择“慢就业”

据了解，本次问卷调查的主要对象为中国高校2017年应届毕业生，包括大专、本科、硕士及博士等，最终收回有效样本93420份。

调查显示，2017年应届毕业生的就业意向仍然以就业为主，占比为73.5%。相较去年，选择在国内继续学习的学生比例出现大幅下降，由2016年的16.5%下降至今年的6.3%。选择出国继续学习的学生比例也出现小幅下降，由4.8%下降至3.4%。

另外，基于近年来更多毕业生延迟就业的现象，上述调查还关注了近年来出现的大学毕业生“慢就业”现象。所谓“慢就业”往往是指，一些毕业生不着急就业，而是选择旅游、在家陪父母以及继续等待机会自主创业等方式，慢慢考虑人生道路的现象。

调查数据显示，今年大约有9.8%的应届毕业生选择“慢就业”。为何选择“慢就业”？调查报告分析，随着越来越多的95后走出校园，他们对就业的选择更加多元化，也更加青睐工作与兴趣相结合。



收入如何？

——平均签约月薪4014元 法学、医学毕业生收入高

同样，每年毕业季，高校毕业生的收入问题也备受关注。该调查显示，2017年应届毕业生的实际签约平均月薪为4014元。

那么，什么专业的毕业生月薪最高？报告称，从不同专业来看，法学、工学、医学的毕业生实际签约月薪较高，平均值分别是5545元、4512元、4500元，同去年相比，平均实际签约月薪均有所下降。教育学、农学的毕业生实际签约月薪偏低，分别为3258元和3184元。

哪些行业的平均月薪较高？该调查显示，平均月薪最高的为“IT/通信/电子/互联网”行业，应届生实际签约月薪为4867元，同比去年下降826元；其次，是“金融业”和“交通/运输/物流/仓储”行业，平均签约月薪分别是4692元和4457元。

此外，农林牧渔和服务业是应届毕业生签约实际行业中薪资水平较低的行业，月薪分别为3347元和3115元。
